

TECNOGLASS REPORTA RESULTADOS RECORD PARA EL CUARTO TRIMESTRE Y EL AÑO COMPLETO 2015

- Entrega resultado record de EBITDA ajustado para el año completo 2015 de \$ 65.5 millones e ingresos operacionales por \$ 39.6 millones de dólares-
- Backlog de facturación se expande en 34% año tras año y registra un record de \$ 375.2 millones a fin del año 2015-
- Reitera la perspectiva de crecimiento para el 2016 arriba del 20% en los ingresos totales y hasta un 30% en el EBITDA ajustado a \$ 85 millones de dólares-

Aspectos destacados del cuarto trimestre de 2015 en comparación con el cuarto trimestre de 2014

- Los ingresos totales aumentaron de 50,2% a \$66.4 millones de dólares; hasta el 68,2% con tipo de cambio constante
- El EBITDA ajustado aumentó 2,8% a \$13.2 millones de dólares (\$15.5 millones excluyendo el impacto de la tasa de cambio);
- Los ingresos operaciones crecieron a \$11.5 millones de dólares de \$3.3 millones de dólares
- El Backlog registra \$375.2 millones de dólares, un incremento del 34,0% desde el cuarto trimestre del 2014 y 4,1% sobre el tercer trimestre de 2015
- Después del final del cuarto trimestre, entró en una nueva línea de crédito de \$ 109.5 millones de dólares en enero de 2016, el cual extendió el vencimiento de nuestros créditos a siete años, disminuyó nuestros costos de créditos y proporcionó ingresos utilizados para refinanciar \$83.5 millones de la deuda existente, y con los restantes \$26.0 millones, disponibles, para fines corporativos generales

BARRANQUILLA, Colombia - 29 de marzo de 2016 - Tecnoglass, Inc. (NASDAQ: TGSL) ("Tecnoglass" o la "Compañía"), un fabricante líder de vidrio, ventanas y productos de aluminio arquitectónicos asociado a las industrias de la construcción residencial y comercial a nivel mundial , anunció hoy los resultados financieros del cuarto trimestre y año completo a 31 de diciembre de 2015.

José M. Daes, el CEO de Tecnoglass, comentó: "Nuestra fuerte dinámica continua en el cuarto trimestre de 2015 con un incremento en los ingresos totales de 68,2% con un tipo de cambio constante. Hemos aumentado nuestra cuota de mercado en un entorno de demanda más fuerte y hemos logrado buen apalancamiento operativo con nuestras operaciones eficientes a bajo costo. Nuestros resultados del cuarto trimestre se vieron afectados por la dinámica del tipo de cambio desfavorable, pero que estamos muy contentos de cumplir con nuestros objetivos para todo el año a medida que continuamos construyendo nuestra posición como líder en el mercado de Estados Unidos y Latinoamérica. Nuestra composición de ingresos procedentes de los EE.UU. se expandió en 800 puntos básicos, hasta el 60% para el año 2015, estamos firmemente mentalizados en incrementar la composición de nuestro negocio en esta región clave, así como incrementar nuestra presencia en Latinoamérica. Las actividades de licitación se mantuvieron fuertes a lo largo año y en 2016, sobre todo en los Estados Unidos. Como resultado, entramos en 2016 con un nivel sin precedentes de Backlog proporcionándonos una fuerte visibilidad nuestra cartera de proyectos. Actualmente estamos inmersos, o contratados para llevar a cabo proyectos en las regiones incluyendo Florida, Texas , Nueva York, Nueva Jersey y Washington-Baltimore ".

Cristiano Daes, el COO de Tecnoglass, dijo: "Durante el cuarto trimestre de 2015, inauguramos nuestra nueva línea de fabricación de vidrio de baja emisividad soft coat de acuerdo al plan con excelente calidad del producto y un correcto funcionamiento. A finales del primer trimestre de 2016, ampliamos con éxito la producción para satisfacer todas nuestras necesidades internas de producción de soft coat, generando ahorros incrementales que esperamos continúen a medida que avanzamos en el año 2016. Por otra parte, seguimos comprometidos para ampliar la producción atendiendo el aumento en la demanda externa de ventas a largo plazo. Con respecto a los nuevos productos, el cuarto trimestre 2015 el despliegue de nuestra línea de productos ProBend™ se encontró con una fuerte demanda. ProBend nos permite la producción de vidrio de seguridad cilíndricos de alta calidad y tiene la capacidad de producir el doblado de vidrios templado, térmico reforzado y laminado de gran tamaño. En la primera mitad de 2016, estamos en el camino para presentar nuestra línea de productos TECNOAIR utilizando una nueva tecnología para producir el cristal de seguridad más delgado del mundo. Más allá de estos productos tenemos una robusta área de I&D en la que trabajamos para construir una cultura sólida de innovación y fortalecer aún más nuestro liderazgo en el mercado".

José M. Daes concluyó: "En 2016, nos sentimos alentados por nuestro progreso inicial durante el primer trimestre y encantados de reiterar nuestra perspectiva para el crecimiento EBITDA ajustado de \$ 85 millones en el año 2016. Nuestra nueva línea de crédito mejoró los costos de los préstamos y estableció una fuente de capital más eficiente para invertir en nuestras crecientes operaciones, en la introducción de nuevos productos y en la capturar de cuotas de mercado adicional. Las inversiones estratégicas que continuamos haciendo en la planta, los productos y nuestro capital humano, en combinación con nuestras actividades de desarrollo empresarial y el creciente portafolio de proyectos nos proporcionan una base sólida para el éxito futuro".

Resultados del Cuarto Trimestre de 2015

Los ingresos totales para el cuarto trimestre 2015 aumentaron 50,2% pasando a USD\$ 66.4 millones de USD\$ 44.2 millones registrado en el trimestre del año anterior. Los ingresos totales aumentaron un 68,2% sobre una tasa de cambio constante, excluyendo el impacto desfavorable del tipo de cambio por USD\$8.0 millones en el cuarto trimestre de 2015. Las ventas en Estados Unidos aumentaron un 27,9% al USD\$34.4 millones en comparación con el trimestre del año anterior. Las ventas en Colombia, la mayoría de las cuales están representados por contratos a largo plazo en Pesos Colombianos (COP), aumentaron 116,8% en términos de moneda local en el cuarto trimestre de 2015. La tasa de cambio desfavorable resulto en un reporte de ventas para Colombia con un crecimiento del 63,5% USD\$24.5 millones en comparación con el trimestre del año anterior.

La utilidad bruta incremento a USD\$28.3 millones, o un margen bruto del 42,5%, pasando de USD\$18.6 millones, o un margen bruto del 42,1%, en el trimestre del año anterior, esto debido principalmente a las eficiencias operativas. Los gastos de operación se incrementaron al USD\$16.7 millones en comparación con USD\$15.3 millones en el trimestre del año anterior, debido principalmente a los gastos adicionales de depreciación y amortización, mayores comisiones por ventas, gastos de envío y los gastos de publicidad relacionados con mayores ingresos. Como un porcentaje de los ingresos totales, los gastos de operación mejoraron a 25,2% comparado con 34,6% en el trimestre del año anterior.

A partir del cuarto trimestre de 2015, también reflejado en el cuarto trimestre de 2014 para comparación, la tabulación de los costos de ventas y gastos de operación han sido revisados para reasignar la porción que corresponde a los gastos de envío, antes incluida en el costo de venta y no como gastos de operación, por valor de USD\$7.4 millones y USD\$4.9 millones en el cuarto trimestre de 2015 y 2014, respectivamente. Como resultado de esta reclasificación para el cuarto trimestre 2015 y 2014, la utilidad bruta y los gastos de operación, reflejan la introducción de los gastos de envío antes mencionados de costo de ventas a gastos de operación, más una recuperación en los costos de envíos incluidos en el costo de ventas en los primeros nueve

meses de 2015 y 2014, respectivamente, antes de esta reasignación. No hay impacto en los ingresos operacionales en ningún período dado el impacto neutro de los correspondientes aumentos en la utilidad bruta y los gastos de operación. Las ventas ascendieron a USD\$ 11.5 millones en comparación con USD\$3.3 millones en el trimestre del año anterior.

El EBITDA ajustado aumentó un 2,8% a USD\$13.2 millones, frente a \$12.8 millones en el trimestre del año anterior. Excluyendo el impacto de la tasa de cambio, el cuarto trimestre 2015 EBITDA ajustado habría aumentado a \$ 15.5 millones.

La pérdida neta fue de USD\$(0.5) millones, o USD\$(0.02) por acción diluida, en comparación con USD\$13.3 millones, o USD\$0.48 por acción diluida en el trimestre del año anterior. La pérdida neta en el cuarto trimestre 2015 fue impactada por un efecto extraordinario no efectivo, no operacional de USD\$(3.4) millones de dólares asociados al cambio en el valor razonable de mercado de los warrants ejercidos y warrants restantes durante el período. En el cuarto trimestre de 2014 los ingresos netos incluyen un USD\$5.1 millones no-efectivo, ganancia no operacional asociada con los warrants. El cambio en el valor razonable de los pasivos por warrants se debe a factores de mercado que no están directamente controladas por la Compañía, tales como el precio de mercado de las acciones de la Compañía y el índice de volatilidad de empresas comparables. La pérdida neta del cuarto trimestre de 2015 es preliminar, y está sujeta a la finalización de la auditoría por el tratamiento contable del pasivo por Warrants de la Compañía, por lo cual la pérdida puede ser mayor o menor una vez terminada la auditoría.

Los ingresos netos, excluyendo la pérdida no-efectiva, no-operacional asociada con los Warrants en el cuarto trimestre de 2015 fue de USD\$2.9 millones, o USD\$0,10 por acción diluida, en comparación con una ganancia de USD\$8.3 millones, o \$0,30 por acción diluida, en el trimestre del año anterior. Esta diferencia en el resultado neto ajustado se debió principalmente a las transacciones en moneda extranjera que generó una pérdida de USD\$2.3 millones en el cuarto trimestre 2015, en comparación a una ganancia por divisas USD\$8.7 millones en el trimestre del año anterior y una mayor tasa de impuestos efectiva en el cuarto trimestre 2015, en comparación con la anterior trimestre del año.

Resultados año completo 2015

Los ingresos totales para el año 2015 aumentaron 21,2% pasando a USD\$239.4 millones en comparación con el año anterior, impulsados por un crecimiento del 40,1% en los ingresos de los Estados Unidos de USD\$ 142.4 millones. Los ingresos totales aumentaron un 36,5% a una tasa de cambio constante, excluyendo un impacto de USD\$30.2 millones por la conversión de moneda extranjera desfavorable por los ingresos de Colombia en el año 2015.

La utilidad de operacional ascendió a USD\$39.6 millones en comparación con USD\$27.2 millones reportados en el año anterior. El EBITDA ajustado aumentó un 36,5% pasando a USD\$65.5 millones en comparación con el año anterior.

La pérdida neta fue de USD\$(1.4) millones, o USD\$(0,05) por acción diluida, en comparación con USD\$20.3 millones, o USD\$ 0,73 por acción diluida en el año anterior. Como se ha indicado anteriormente, todo el año 2015 la pérdida neta es preliminar, sujeta a la finalización de la auditoría por su tratamiento contable del pasivo por Warrants de la Compañía, por lo cual la pérdida puede ser mayor o menor una vez terminada la auditoría.

Los ingresos netos, excluyendo la pérdida no-efectiva, no-operacional asociada con los warrants en ambos períodos, fue de USD\$ 23.5 millones, o USD\$0,84 por acción diluida, en comparación con USD\$22.0 millones, o USD\$ 0,79 por acción diluida, en el año anterior. La diferencia se debió principalmente a los mayores ingresos

operacionales y al margen operacional contrarrestado por los ingresos no operacionales más bajos y una mayor tasa de impuestos efectiva en el año 2015, en comparación con el año anterior.

Perspectivas 2016

Con base, entre otros factores, a los resultados financieros de la Compañía durante el año 2015, las condiciones actuales del mercado, la demanda de productos, la mejora de la eficiencia operativa, y el Backlog de facturación, Tecnoglass reitera su perspectiva para el cierre del año 2016 para el crecimiento total de la ventas en aproximadamente 20% y el EBITDA ajustado incrementará USD\$85 millones.

Conferencia telefónica

La administración llevará a cabo una conferencia telefónica el día martes 29 de marzo de 2016 a las 10:00 am Bogotá, Colombia (11:00 Horario del este de Norteamérica) para revisar los resultados de la Compañía. Para participar vía telefónica, por favor marcar:

- (877) 705-6003 (En Estados Unidos)
- (201) 493-6725 (Internacional)

La conferencia telefónica será transmitida en vivo a través de Internet. Adicionalmente, una presentación acompañará la teleconferencia. Para escuchar la llamada y ver la presentación, por favor visite la sección de inversores en www.tecnoglass.com. Por favor, vaya a la página web 15 minutos antes para registrarse, descargar e instalar cualquier software de audio. Si no puede escuchar en directo, la conferencia se archivará en el sitio web.

Acerca de Tecnoglass

Tecnoglass Inc. es una compañía líder en la fabricación de vidrio arquitectónico, ventanas y productos asociados de aluminio para la industria mundial de la construcción comercial y residencial. Tecnoglass es la empresa de transformación de vidrio arquitectónico #1 en América Latina y el segundo fabricante más grande que atiende al mercado de los Estados Unidos. Con sede en Barranquilla, Colombia, la Compañía opera desde un moderno complejo de manufactura de 2.3 millones de pies cuadrados, integrado verticalmente y de última tecnología. Su ubicación estratégica proporciona fácil acceso a las Américas, al Caribe y al Pacífico. Tecnoglass provee a más de 800 clientes en el Norte, Centro y Sur América, donde Estados Unidos representa aproximadamente el 60% de los ingresos del 2015.

Los productos de Tecnoglass, elaborados a la medida y de alta calidad, se encuentran en algunas de las propiedades más sobresalientes del mundo, incluyendo el Aeropuerto El Dorado (Bogotá), Centro Médico Imbanaco (Cali), Trump Plaza (Panamá), Trump Tower (Miami), y The Woodlands (Houston). Para mayor información, por favor visitar www.tecnoglass.com o mirar nuestro video corporativo <https://vimeo.com/134429998>.

Declaraciones anticipadas

Este comunicado de prensa incluye ciertas declaraciones anticipadas dentro del significado de la Ley de Reforma de Litigios sobre Valores Privados de 1995, incluyendo declaraciones con respecto a los resultados financieros futuros, el crecimiento futuro y futuras adquisiciones. Estas declaraciones se basan en las expectativas o creencias actuales tecnoglass 'y están sujetas a incertidumbres y cambios en las circunstancias. Los resultados reales pueden variar materialmente de los expresados o implícitos en las declaraciones en este documento debido a cambios económicos, comerciales, competitivos y / o factores reguladores y otros riesgos

e incertidumbres que afectan la operación de la Tecnoglass'. Estos riesgos, incertidumbres y contingencias se indican de vez en cuando en los reportes de Tecnoglass realizados ante la *Securities and Exchange Commission* – SEC. La información contenida en este documento debe leerse a la luz de tales riesgos. Además, los inversores deben tener en cuenta que los resultados financieros tecnoglass 'en cualquier período particular pueden no ser indicativos de los resultados futuros. Además, la información financiera Tecnoglass 'está sujeta a la finalización de la auditoría de la Compañía y otros procedimientos financieros y contables. Estos resultados pueden diferir de los resultados reales que los informes de la compañía tras la finalización de dichos procedimientos. Tecnoglass no se encuentra bajo ninguna obligación y expresamente renuncia a cualquier obligación de actualizar o modificar sus declaraciones anticipadas, ya sea como resultado de nueva información, eventos futuros, cambios en suposiciones u otro modo, excepto cuando sea requerido por la ley.

Intercambio de Warrant / Pago Dividendos

El 10 de julio de 2015, la compañía presentó una declaración de registro en el Formulario S-4 ante la Securities and Exchange Commission- SEC en relación con una propuesta de oferta de intercambio para adquirir la totalidad de los Warrants restantes de la compañía a cambio de acciones ordinarias. El 11 de marzo de 2016, la compañía presentó una modificación en la declaración de registro en el Formulario S-4 /A, que incluye un índice de conversión aprobada por la Junta revisada de 2,5 Warrants a cambio de una acción ordinaria. La oferta de intercambio permitirá a los tenedores de Warrants la oportunidad de participar en la política de dividendos anunciada anteriormente, donde la compañía declaró el pago de dividendos trimestrales de USD\$0,125 por acción, o USD\$0,50 por acción anualmente, mediante el intercambio de sus Warrants por las acciones ordinarias de Tecnoglass. El primer pago trimestral de dividendos se hará a los accionistas, 15 días después del registro de la oferta de intercambio. EL registro presentado ante la SEC aún no ha sido declarado efectivo y la información contenida en el formulario está sujeta a cambios. Tecnoglass realizará un anuncio cuando se inicie la oferta de intercambio.

Sin oferta o Solicitud de compra

Este anuncio no pretende y no constituye una oferta de venta ni una solicitud para suscribir o comprar ni una invitación para adquirir o suscribir para cualquier valor o la solicitud de voto o aprobación en ninguna jurisdicción, ni habrá ninguna venta, emisión o transferencia de valores en ninguna jurisdicción en contravención de la legislación aplicable. Ninguna oferta de títulos valores se efectuará excepto por medio de un prospecto que satisfacen los requisitos de la Sección 10 de la Ley de Valores de 1933 y sus modificaciones.

Información adicional importante ha sido y será presentada ante la SEC

Tecnoglass ha presentado la declaración de registro en el formulario S-4 ante la SEC que incluye el prospecto preliminar/oferta de canje en relación con la oferta de intercambio de los warrants. Tecnoglass enviará por correo el prospecto definitivo/oferta para el canje de sus tenedores de warrants cuando la oferta de intercambio se inicie. LOS ACCIONISTAS DEBEN LEER EL PROSPECTO/ OFERTA DE CANJE Y OTROS DOCUMENTOS RELEVANTES PRESENTADOS O QUE SE PRESENTARÁN ANTE LA SEC CUIDADOSAMENTE, UNA VEZ ESTÉN DISPONIBLES, YA QUE CONTIENEN O CONENDRAN INFORMACIÓN RELEVANTE ACERCA DE LA OFERTA DE INTERCAMBIO DE LOS WARRANT Y ASUNTOS RELACIONADOS. Los accionistas podrán obtener copias gratuitas del prospecto preliminar/ oferta de canje y otros documentos presentados ante la SEC a través de la página web de la SEC en www.sec.gov. Además, copias del prospecto / oferta para intercambiar y otros documentos presentados ante la SEC estarán disponibles de forma gratuita en el sitio web de la compañía, www.tecnoglass.com.

Relación con inversionistas:

Santiago Giraldo o Sergio Barake
Deputy CFO
investorrelations@tecnoglass.com

Tecnoglass Inc. y Subsidiarias
Estados Consolidados Condensados sobre Operaciones e Ingresos (Pérdidas) Integrales
(En miles, excepto en la información de acciones y por acciones)
(Sin auditar)

	Three months ended December 31,		Twelve months ended December 31,	
	2015	2014	2015	2014
Operating revenues:				
Customers	48,836	32,658	181,191	149,822
Related Parties	17,567	11,564	58,200	47,630
Total Operating Revenues	<u>66,403</u>	<u>44,222</u>	<u>239,391</u>	<u>197,452</u>
Operating expenses:				
Raw Materials	38,170	25,616	153,252	131,156
Direct Labor	25,521	17,939	91,205	77,977
Overhead	2,410	2,248	9,687	9,565
Gross profit	<u>28,233</u>	<u>18,606</u>	<u>86,139</u>	<u>66,296</u>
Gross margin	42.5%	42.1%	36.0%	33.6%
Operating expenses:				
Selling	10,239	5,429	52,360	43,614
General and administration	12,246	11,177	27,578	22,737
Operating expenses net	<u>16,716</u>	<u>15,300</u>	<u>46,496</u>	<u>39,064</u>
Operating expenses as percent of total operating revenues	25.2%	34.6%	19.4%	19.8%
Operating income	11,517	3,306	39,643	27,232
Operating Margin	17.3%	7.5%	16.6%	13.8%
Change in fair value of warrant liability	(3,439)	5,058	(24,901)	(1,711)
Non-operating revenues (Expenses)	(1,873)	8,755	14,013	12,235
Interest expense	(2,765)	(2,253)	(9,274)	(8,900)
Income before taxes	<u>3,440</u>	<u>14,866</u>	<u>19,481</u>	<u>28,856</u>
Income tax provision	3,987	1,534	20,914	8,538
Net (loss) income	<u>(547)</u>	<u>13,332</u>	<u>(1,433)</u>	<u>20,318</u>
Comprehensive income:				
Net (loss) income	(547)	13,332	(1,433)	20,318
Foreign currency translation adjustments	(111)	(12,030)	(19,799)	(16,001)
Total comprehensive (loss) income	<u>(658)</u>	<u>1,302</u>	<u>(21,232)</u>	<u>4,317</u>
Basic (loss) income per share	<u>(0.02)</u>	<u>0.54</u>	<u>(0.06)</u>	<u>0.83</u>
Diluted (loss) income per share	<u>(0.02)</u>	<u>0.48</u>	<u>(0.05)</u>	<u>0.73</u>
Basic weighted average common shares outstanding	<u>26,398,270</u>	<u>24,470,268</u>	<u>25,447,564</u>	<u>24,347,620</u>
Diluted weighted average common shares outstanding	<u>28,900,348</u>	<u>27,670,926</u>	<u>27,949,642</u>	<u>27,737,679</u>

La pérdida neta para el cuarto trimestre y el año 2015 es preliminar, sujeta a la finalización de la inspección de su tratamiento contable del pasivo por warrants de la Compañía, y puede ser más o menos una vez terminado.

Tecnoglass Inc. y Subsidiarias
Balance General Condensado
(sin auditar)
(En miles, excepto en la información de acciones y por acciones)

	December 31, 2015	December 31, 2014
ASSETS		
Current assets:		
Cash	\$ 18,496	\$ 15,930
Investments	1,470	1,209
Trade accounts receivable, net	53,001	44,955
Unbilled receivables on uncompleted contracts	9,868	9,931
Due from related parties	25,572	28,327
Advances and other receivables	7,794	5,508
Deferred income taxes	2,389	4,960
Inventories	46,011	28,965
Prepaid expenses	3,152	1,298
Total current assets	167,753	141,083
Long term assets:		
Property, plant and equipment, net	139,298	103,980
Long term receivables from related parties	5,037	4,220
Goodwill and Intangible assets	3,252	1,474
Other long term assets	6,999	5,134
Total long term assets	154,586	114,808
Total assets	\$ 322,339	\$ 255,891
LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY		
Liabilities and shareholders' equity		
Current liabilities		
Short-term debt and current portion of long-term debt	\$ 68,483	\$ 54,925
Note payable to shareholder	79	80
Trade accounts payable	39,142	33,493
Due to related parties	1,283	1,456
Taxes payable	18,228	7,930
Deferred income taxes	5,654	8,008
Deferred gains	475	-
Labor liabilities	918	954
Warrant liability	31,213	
Current portion of customer advances on uncompleted contracts	11,841	5,782
Total current liabilities	177,316	112,628
Warrant liability		19,991
Customer advances on uncompleted contracts	4,404	8,333
Deferred income taxes	251	408
Long-term deferred gain	2,731	
Long-term debt	69,931	39,273
Total long term liabilities	77,317	68,005
Total liabilities	\$ 254,633	\$ 180,633
Commitments and contingencies	-	-
Shareholders' equity		
Ordinary shares, \$0.0001 par value, 100,000,000 shares authorized, 26,895,636 and 24,801,132 shares issued and outstanding at December 31, 2015 and 2014, respectively	\$ 3	\$ 2
Legal reserves	1,367	1,367
Additional paid capital	60,193	46,514
Retained earnings	37,373	38,806
Accumulated other comprehensive income	(31,230)	(11,431)
Total shareholders equity	67,706	75,258
Total liabilities and shareholders equity	\$ 322,339	\$ 255,891

Ingresos por área Geográfica
(En miles)
(sin auditar)

	Tres meses terminados Diciembre 31,			Doce meses terminados Diciembre 31,		
	2015	2014	% Cambio	2015	2014	% Cambio
Ingresos por Región						
Estados Unidos	\$34,395	\$26,892	27.9%	\$142,359	\$101,612	40.1%
Colombia	24,448	14,957	63.5%	81,290	80,062	1.5%
Otros países	7,560	2,373	218.6%	15,742	15,778	(0.2%)
Total Ingresos por Región	\$66,403	\$44,222	50.2%	\$239,391	\$197,452	21.2%

Reconciliación de medidas de desempeño no-GAAP a las medidas GAAP Rendimiento

La Compañía considera que el total de Ingresos en moneda extranjera de medidas neutrales no-GAAP de rendimiento, que la dirección usa en la gestión y evaluación de los negocios de la Compañía, puede proporcionar a los usuarios de la información financiera de la Compañía con bases significativas adicionales para comparar los resultados y los resultados actuales de la Compañía en un período anterior, ya que estas medidas reflejan factores que son únicos para un período con respecto al período comparable. Sin embargo, estas medidas de desempeño no-GAAP debe ser analizado en adición a, y no como una alternativa a los resultados de la Compañía reportados bajo principios de contabilidad generalmente aceptados en los Estados Unidos.

	Tres meses terminados Diciembre 31,			Doce meses terminados Diciembre 31,		
	2015	2014	% Cambio	2015	2014	% Cambio
Ingresos totales con tasa de cambio constante	\$74,385	\$44,222	68.2%	\$269,588	\$197,452	36.5%
Impacto de la tasa de cambio	(7,982)	-	(18.0%)	(30,197)	-	(15.3%)
Total Ingresos, como lo Reportado	\$66,403	\$44,222	50.2%	\$239,391	\$197,452	21.2%

El impacto de la tasa de cambio en los ingresos totales se han obtenido mediante la conversión de los ingresos al día del período del cuarto trimestre y las tasas de cambio promedio del año hasta la fecha para el período que termina el 31 de diciembre de 2014 según el caso aplicable.

De la reconciliación del EBITDA ajustado a la Utilidad Neta

El EBITDA ajustado no es una medida de los resultados financieros de acuerdo con principios de contabilidad generalmente aceptados ("GAAP"). La dirección considera que el EBITDA ajustado, además de la utilidad de operación, utilidad neta y otras medidas GAAP, es útil para que los inversionista evalúen los resultados de la Compañía, ya que excluye determinados elementos que no están directamente relacionados con el rendimiento operativo de la base de la Compañía. Los inversionistas deben reconocer que el EBITDA ajustado podría no ser comparable con las partidas presentadas bajo el mismo, de otras empresas. Esta medida debe considerarse además de, y no como un sustituto de, o superior a, cualquier medida de desempeño preparadas de acuerdo con los PCGA.

Una conciliación del EBITDA ajustado con la medida GAAP más directamente comparables, de conformidad con el Reglamento G de la SEC se muestra a continuación, con valores expresados en miles:

	Three months ended December 31,		Twelve months ended December 31,		Full Year
	2015	2014	2015	2014	2016 (E)
Adjusted EBITDA	\$13,180	\$12,825	\$65,523	\$48,008	\$85,000
Depreciation	3,536	764	11,867	8,541	17,000
Adjusted EBIT	\$9,644	\$12,061	\$53,656	\$39,467	\$68,000
Interest Expense	2,765	2,253	9,274	8,900	10,800
Tax Provision	3,987	1,534	20,914	8,538	23,500
Net Income without Warrants	\$2,892	\$8,274	\$23,468	\$22,029	\$33,700
Warrant Liability	(3,439)	5,058	(24,901)	(1,711)	-
Net (Loss) Income	(\$547)	\$13,332	(\$1,433)	\$20,318	\$33,700