TUSCANY INTERNATIONAL DRILLING INC. ANUNCIA LOS RESULTADOS DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2012

CALGARY, ALBERTA (9 de agosto de 2012) - Tuscany International Drilling Inc. ("Tuscany" o la "Compañía") (TSX: TID) (BVC: TIDC) se complace en anunciar los resultados del segundo trimestre de 2012. Los estados financieros consolidados condensados provisionales de la Compañía del segundo trimestre que termina el 30 de junio de 2012 y el informe de gestión se presentarán bajo el perfil de la Compañía en la página Web de la Superintendencia Financiera de Colombia http://www.superfinanciera.gov.co/ . La información financiera descrita a continuación se debe leer en conjunto con la misma. A menos que se disponga lo contrario, la información financiera incluida en el presente se expresa en miles de dólares de Estados Unidos.

Aspectos Relevantes del Q2 del 2012

- La utilidad neta fue de $1.3 millones durante el segundo trimestre, en comparación con una pérdida de $3.1 millones durante el mismo periodo del 2011, para un aumento de 141%. La utilidad neta durante el primer trimestre de 2012 fue de $275 mil.

- Los fondos de operaciones[1] fueron de $11.6 millones durante el segundo trimestre, en comparación con los fondos de operaciones de $0.9 millones durante el mismo periodo del 2011, para un aumento de 1198%. Los fondos de operaciones durante el primer trimestre del 2012 fueron de $13.7 millones.

- La Compañía registró ingresos por $85.2 millones durante el segundo trimestre comparado con $29.8 millones durante el mismo periodo del año anterior, para un aumento de 185%. Los ingresos durante el primer trimestre del 2012 fueron de $94.3 millones.

- El EBITDA ajustado[1] fue de $17.0 millones durante el segundo trimestre comparado con un EBITDA ajustado de $5.1 millones durante el mismo periodo del 2011, registrando un aumento de 236%. El EBITDA ajustado para el primer trimestre de 2012 fue de $20.2 millones.

- El margen bruto[1] fue de $26.1 millones durante el segundo trimestre comparado con $9.4 millones durante el mismo periodo del 2011, aumentando 177%. El margen bruto fue de $31.3 millones durante el primer trimestre del 2012.

- Los gastos generales y administrativos fueron de $10.1 millones (11.8% de los ingresos) durante el segundo trimestre, comparado con $5.7 millones (19.1% de los ingresos) durante el mismo periodo del 2011. Los gastos generales y administrativos fueron de $12.3 millones (13.0% de los ingresos) en el primer trimestre del 2012.

[1] Favor remitirse a "Medidas Ajenas a IFRS"

- La utilización de la flota de la Compañía fue de 78.7% durante el segundo trimestre, comparado con 67.4% durante el mismo periodo del 2011. La utilización fue del 89.6% en el primer trimestre del 2012.

- Se firmó una carta de intención con una empresa petrolera importante para perforar en Uganda. En la actualidad se moviliza un taladro desde la República del Congo a Uganda para operar bajo este contrato.

- En Trinidad, el cliente de Tuscany suspendió las operaciones de perforación en dicha jurisdicción. Tuscany tiene dos taladros en Trinidad. Como resultado, la Compañía planea suspender su oficina y sus operaciones en Trinidad de manera indefinida. De acuerdo con los contratos originales, se entregará compensación a Tuscany por parte del cliente para movilizar estos taladros desde Trinidad. Se firmó una carta de intención con respecto a uno de los taladros de perforación en Brasil. Se espera el despacho de este taladro a Brasil en agosto de 2012. El otro taladro se encuentra actualmente en proceso de oferta.

- El 15 de junio del 2012, HRT cursó notificación de terminación temprana a un acuerdo de servicios con Tuscany Perfurações Brasil Ltda. ("TPB") (subsidiaria de la Compañía) celebrado el 27 de octubre de 2012 y un acuerdo de arrendamiento con Tuscany Rig Leasing S.A. ("TRL") (también subsidiaria de la Compañía) celebrado el 11 de mayo de 2011, ambos relacionados con el taladro 115. Posteriormente, el 23 de julio de 2012, HRT entregó notificación de terminación temprana de un acuerdo de servicios con TPB celebrado el 27 de octubre de 2012 y un acuerdo de arrendamiento con TRL celebrado el 11 de mayo de 2011, ambos relacionados con el Taladro 116. Los contratos en cuestión tenían una vigencia original de aproximadamente cuatro años. HRT reclamó que dicha terminación temprana se atribuía a incumplimientos supuestamente cometidos por las contrapartes de Tuscany, incluyendo tasas de seguridad y desempeño insatisfactorias. Tuscany niega rotundamente las alegaciones y cuestiona la terminación de HRT por el hecho de no entregar detalles de los supuestos incumplimientos y no otorgar a Tuscany el periodo de subsanación requerido para subsanar cualquier supuesto incumplimiento. El 1 de agosto de 2012, Tuscany invitó a HRT a realizar negociaciones de buena fe dentro de los 15 días siguientes, en un esfuerzo para llegar a una solución amigable con respecto a la terminación de los contratos. HRT aceptó la propuesta y se programó la primera reunión para el 14 de agosto del 2012. Si no se llega a una conciliación, se pondrá a disposición el arbitraje para Tuscany, conforme al cual Tuscany puede tratar de ejercer sus recursos relacionados con la terminación temprana sin justa causa, incluyendo: (i) un cargo de $10 millones por contrato de arrendamiento (para un total de dos) si no se garantizan contratos nuevos de arrendamiento para los taladros en cuestión dentro de 60 días a partir de las respectivas fechas de terminación, (ii) cargos de desmovilización por un monto de $650,000 por taladro (para un total de dos) y (iii) tasas DTM (Desmovilización, Transporte y Movilización) aplicables durante el periodo de 60 días previos requerido. Ambos taladros se movilizan actualmente por parte de HRT desde sus últimos puntos de perforación a Manaos, Brasil y se ofrecen de manera activa a una serie de empresas petroleras.

ASPECTOS FINANCIEROS Y OPERATIVOS RELEVANTES

	Tres meses terminados el 30 de			Seis meses terminados el 30 de		
miles de $, exceptuando los datos por acción y la información operativa	**2012**	2011	% de cambio	**2012**	2011	% de cambio
Ingresos	**85,197**	29,843	185%	**179,511**	49,113	266%
Margen bruto[1]	**26,128**	9,426	177%	**57,498**	16,124	257%
EBITDA Ajustado[1]	**17,037**	5,066	236%	**37,197**	8,588	333%
EBITDA ajustado por acción (básico y diluido)	**$0.05**	$0.02		**$0.11**	$0.04	
Utilidad (pérdida) neta del periodo	**1,269**	(3,072)	141%	**1,544**	(6,892)	122%
Utilidad (pérdida) neta por acción (básico y diluido)	**$0.00**	$(0.02)		**$0.00**	$(0.03)	
Fondos de operaciones[1]	**11,593**	893	1,198%	**25,333**	1,478	1,614%
Fondos de operaciones por acción (básico y diluido)	**$0.03**	$0.00		**$0.07**	$0.01	
Efectivo de (utilizado en) actividades operativas	**2,722**	(266)	1,123%	**(2,619)**	(8,543)	69%
Efectivo de (utilizado en) actividades operativas por acción (básico y diluido)	**$0.01**	$0.00		**$(0.01)**	$(0.04)	
Gastos generales y administrativos	**10,072**	5,689	77%	**22,395**	9,778	129%
Gastos generales y administrativos como % de ingresos	**11.8%**	19.1%		**12.5%**	19.9%	
Total activos	**648,179**	385,646	68%	**648,179**	385,646	68%
Total pasivos a largo plazo	**171,970**	61,149	181%	**171,970**	61,149	181%
Información Operativa						
Número de taladros disponibles	**37**[2]	19	95%	**37**[2]	19	95%
Días de ingresos	**2,612**	1,104	249%	**5,630**	1,852	204%
Utilización	**78.7%**	67.4%		**84.2%**	64.9%	

[1] Favor remitirse a "Medidas Ajenas a IFRS"

[2] La flota total consta de 41 taladros a 30 de junio de 2012, de los cuales cuatro se encuentran en reacondicionamiento.

Medidas ajenas a IFRS

El presente comunicado de prensa contiene referencias al EBITDA Ajustado, EBITDA ajustado por acción, fondos de las operaciones, fondos de las operaciones por acción y margen bruto.

El EBITDA Ajustado se define como "ingresos antes del impuesto a la renta, costos de financiamiento netos, ingreso / pérdida de patrimonio, ganancia / pérdida en cambio de divisas, depreciación, gastos de compensación basados en capital y costos de adquisición". La gerencia considera que, además del ingreso neto, el EBITDA ajustado es una medida complementaria útil, ya que ofrece una idea de los resultados generados por las actividades del negocio principal de la Compañía antes de considerar la manera en que se financian estas actividades, cómo se gravan los resultados en varias jurisdicciones y cómo se afectan los resultados por los estándares contables asociados con el plan de compensación basado en acciones de la Compañía y las actividades de desarrollo corporativo. Los montos por acción se calculan utilizando el número promedio ponderado de las acciones en circulación para el periodo bajo revisión.

	Tres meses terminados el 30 de junio		Seis meses terminados el 30 de junio	
miles de $	2012	2011	2012	2011
Utilidad (pérdida) neta antes del impuesto a la renta	2,418	(534)	4,535	(3,324)
Costos de financiamiento netos	6,515	1,928	13,813	4,083
Contratos de cambio de divisas	480	-	502	-
Renta del patrimonio	(627)	(814)	(1,301)	(176)
Pérdida (ganancia) en cambio de divisas	(239)	99	277	505
Costos de adquisición	-	564	-	564
Depreciación	7,495	2,494	17,263	4,694
Ganancia sobre la venta de propiedades y equipos	(44)	-	(44)	-
Pérdida en la venta de inversión	58	-	58	-
Compensación basada en acciones	981	1,329	2,094	2,242
EBITDA Ajustado	17,037	5,066	37,197	8,588

Los Fondos de operaciones se definen como el "flujo de efectivo suministrado por/ utilizado en las actividades operativas antes del cambio en el capital de trabajo no monetario". Los fondos de operaciones son una medida que ofrece a los accionistas y posibles inversionistas información adicional relacionada con la liquidez de la Compañía y su habilidad para generar fondos para financiar sus operaciones. La gerencia utilizará esta medida para evaluar la habilidad de la Compañía para financiar las actividades operativas, los gastos de capital y las iniciativas de desarrollo corporativo. Los montos por acción se calculan utilizando el número promedio ponderado de las acciones en circulación para el periodo bajo revisión.

miles de $	Tres meses terminados el 30 de junio 2012	2011	Seis meses terminados el 30 de junio 2012	2011
Flujo de efectivo suministrado por (utilizado en) actividades operativas	2,722	(266)	(2,619)	(8,543)
Cambios en el capital de trabajo no monetario	8,871	1,159	27,952	10,021
Fondos de operaciones	11,593	893	25,333	1,478

El Margen bruto se define como "ingresos por servicios en campos petroleros menos gastos por servicios en campos petroleros". El Margen bruto es una medida que ofrece a los accionistas y posibles inversionistas información adicional sobre la rentabilidad de las operaciones de taladros de la Compañía y se utiliza por parte de la gerencia para ayudar a evaluar el desempeño operativo.

miles de $	Tres meses terminados el 30 de junio 2012	2011	Seis meses terminados el 30 de junio 2012	2011
Ingreso por servicios en campos petroleros	85,197	29,843	179,511	49,113
Gastos por servicios en campos petroleros	(59,069)	(20,417)	(122,013)	(32,989)
Margen bruto	26,128	9,426	57,498	16,124

El EBITDA Ajustado, el EBITDA ajustado por acción, los fondos de las operaciones, los fondos de operaciones por acción y el margen bruto no son medidas que tengan algún significado estándar establecido por IFRS y, de igual forma, no se pueden comparar con medidas similares utilizadas por otras compañías.

Generalidades

Durante los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, la Compañía registró ingresos netos por $1,269 ($0,00 por acción ordinaria) comparado con una pérdida neta de $3.072 ($0,02 por acción ordinaria) para los tres meses terminados el 30 de junio de 2011. Durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2012, la Compañía registró ingresos netos por $1,544 ($0,00 por acción ordinaria) comparado con una pérdida neta de $6.892 ($0,03 por acción ordinaria) para los seis meses terminados el 30 de junio de 2011. Durante los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, la Compañía registró ingresos por servicios en campos petroleros por $85,197, EBITDA[1] ajustado de $17,037 y margen bruto[1] por las operaciones de taladros por $26,128 comparado con los ingresos de $29,843, EBITDA ajustado por $5,066 y margen bruto por operaciones de taladros de $9,429 durante los tres meses terminados el 30 de junio de 2011. Durante los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, la Compañía registró ingresos por servicios en campos petroleros por $179,511, EBITDA ajustado de $37,197 y margen bruto por las operaciones del taladro por $57,498 comparado con los ingresos de $49,113, EBITDA ajustado por $8,588 y margen bruto por operaciones de taladros de $16,124 durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2011.

[1] Favor remitirse a "Medidas Ajenas a IFRS"

Los aumentos de ingresos, el EBITDA ajustado y el margen bruto del segundo trimestre de 2012, comparados con el segundo trimestre de 2011 reflejan el aumento en el número de taladros y actividad operativa durante los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, en comparación con los tres meses terminados el 30 de junio de 2011. Durante el segundo trimestre del 2011, la Compañía adquirió a Perfurações do Brasil Ltda ("Drillfor"), empresa de perforación y workover brasilera, junto con siete taladros de perforación y un taladro de workover. Cuatro de esos taladros se contrataron durante el segundo trimestre de 2012. Durante el tercer trimestre del 2011, la Compañía finalizó la adquisición de Caroil SAS ("Caroil"), empresa de perforación y workover con base en París y con operaciones en Colombia y África Central y una flota de catorce taladros de perforación y workover y un taladro de workover administrado para un tercero. Doce de estos taladros, incluyendo el taladro bajo administración, operaron durante el segundo trimestre de 2012. Estas dos adquisiciones aumentaron la flota de la Compañía en 22 taladros (de los cuales 18 ya se encuentran disponibles para uso) en el segundo y tercer trimestre de 2011, y es el motivo principal de los aumentos considerables en ingresos, del EBITDA[1] ajustado y del margen[1] bruto del segundo trimestre de 2012, comparado con el segundo trimestre de 2011. Para los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, la Compañía reportaba 2,612 días de ingresos por operaciones de taladros comparados con 1,104 días de ingresos por operaciones de taladros durante los tres meses terminados el 30 de junio de 2011. El margen bruto[1] para los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, se compensó con gastos generales y administrativos $10,072 (2011 - $5,689), costos financieros netos de $6,515 (2011 - $1,928), gasto de contratos con divisas extranjeras de $480 (2011 - $0) y depreciación por $7,495 (2011 - $2,494). Para los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, la Compañía también registró un gasto por impuesto a la renta corriente de $1,781 (2011 - $2,538), recuperación de impuesto a la renta diferido $632 (2011 – $0), ganancia por cambio de divisas de $239 (2011 - $(99)) e ingresos por patrimonio de $627 (2011 - $814). Los grandes aumentos en el gasto de depreciación y en los gastos generales y administrativos durante los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, en comparación con los tres meses terminados el 30 de junio de 2011 reflejan los aumentos considerables en la flota de taladros de la Compañía, los días operativos y el personal administrativo asociado con las dos adquisiciones corporativas realizadas por la Compañía en el 2011.

Los aumentos en ingresos, el EBITDA ajustado[1] y el margen bruto de los seis meses terminados el 30 de junio de 2012 en comparación con los seis meses terminados el 30 de junio de 2011 refleja también el aumento en el número de taladros y la actividad operativa durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2012 en comparación con los seis meses terminados el 30 de junio de 2011. Para los seis meses terminados el 30 de junio de 2012, la Compañía reportaba 5,630 días de ingresos por operaciones de taladro comparados con 1,852 días de ingresos por operaciones de taladro durante los tres meses terminados el 30 de junio de 2011. El margen bruto para los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, se compensó con gastos generales y administrativos $22,395 (2011 - $9,778), costos financieros netos de $13,813 (2011 - $4,083), gasto de contratos con divisas extranjeras de $502 (2011 - $0) y depreciación por $17,263 (2011 - $4,694). Para los seis meses terminados el 30 de junio de 2012, la Compañía también registró un gasto por impuesto a la renta corriente de $4,653 (2011 - $3,568), recuperación de impuesto a la renta diferido $1,662 (2011 – $0), pérdida por cambio de divisas de $277 (2011 - $505) e ingresos por patrimonio de $1,301 (2011 - $176). Los grandes aumentos en el gasto de depreciación y en los gastos generales y administrativos durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2012, en comparación con los seis meses terminados el 30 de junio de 2011 reflejan los aumentos considerables en la flota de taladros de la Compañía, los días operativos y el personal administrativo asociado con las dos adquisiciones corporativas realizadas por la Compañía en el 2011.

[1] Favor remitirse a "Medidas Ajenas a IFRS"

Durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2012, Tuscany gastó $8,993 en actividades de inversión, lo cual incluye $10,807 en gastos de capital que constan principalmente de actividades de reacondicionamiento de taladros, compensados con ganancias por la venta de propiedad y equipos de $588 y una reducción de $1,226 en el efectivo restringido. Durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2012, Tuscany recibió ganancias netas de $14,048 por la emisión de deuda.

Revisión del Estado Consolidado Condensado Provisional de la Posición Financiera
(miles de $)

	Cambio ($)[1]	Explicación
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	2,436	Véase los estados consolidados de flujo de caja.
Efectivo restringido	(1,226)	Resultados de efectivo restringido del requerimiento para mantener una cuenta de reserva para el pago de intereses de la deuda, de acuerdo con la línea de crédito de la Compañía. En junio de 2012, se pagaron intereses sobre la deuda provenientes de esta cuenta de reserva, reportando un balance en la cuenta de $0. Después del pago de intereses, se hicieron depósitos por $274.
Cuentas por cobrar	8,548	El aumento es el resultado de un aumento en la actividad operativa durante el primer y segundo trimestre del 2012, al igual que un aumento en la antigüedad de los saldos de cuentas por cobrar.
Gastos y depósitos pagados por anticipado	3,223	Aumento debido a los gastos pagados por anticipado, principalmente seguros, para el año calendario, incurridos en el primer y segundo trimestre de 2012, al igual que un aumento en anticipos para los proveedores.
Inventario	(1,818)	Reducción debido al uso de los inventarios existentes, compensada parcialmente por las compras.
IVA Extranjero Recuperable (Corriente y No Corriente)	(1,801)	La reducción se debe a la recuperación de los montos pagados por la importación de taladros a Sur América durante el periodo.
Inversiones a largo plazo	28	Aumento debido a la renta de patrimonio de Warrior Rig Ltd. ("Warrior") del periodo, compensado con una pérdida en cambio de divisas resultante de la conversión de esta inversión y la venta del 6.13% de esta inversión.
Propiedad y Equipo	(7,000)	La reducción se debe al gasto de depreciación compensado parcialmente por los costos capitalizados relacionados con el reacondicionamiento de los taladros.
Cuentas por pagar y pasivos acumulados	(20,058)	La reducción refleja la reducción en la antigüedad de los saldos de cuentas por pagar y la reducción en la

[1] Refleja el movimiento de las cuentas del 31 de diciembre de 2011 al 30 de junio de 2012.

		actividad en el Q2 de 2012.
Impuesto a la Renta por Pagar	863	El aumento se atribuye al incremento en la renta gravable y en los activos netos gravables en el 2012.
Deuda a Largo Plazo (corriente y a largo plazo)	16,216	Aumento atribuible a la renegociación de la Compañía y el aumento considerable del monto de su línea de crédito, al igual que la amortización de los costos financieros incluidos en la deuda a largo plazo.
Derivados	3,609	Aumento debido al cambio en el valor justo de los contratos de cobertura firmados durante el primer trimestre del 2012.
Impuestos diferidos netos	1,663	El aumento se debe a la revaluación de los activos tributarios debido al cambio en las tasas de cambio de divisas.
Superávit aportado	2,094	El aumento se relaciona con los gastos de compensación basada en acciones registrados durante los primeros dos trimestres del 2012.

Revisión del Estado Consolidado Condensado Provisional de Ingresos y Pérdidas Integrales
(miles de $)

	Tres meses terminados el 30 de junio			Seis meses terminados el 30 de junio		
	2012	**2011**	**% de Cambio**	**2012**	**2011**	**% de Cambio**
Ingreso por servicios en campos petroleros	85,197	29,843	185%	179,511	49,113	266%
Gastos por servicios en campos petroleros	(59,069)	(20,417)	189%	(122,013)	(32,989)	270%
Margen bruto[1]	26,128	9,426		57,498	16,124	
% de Margen Bruto	30.7%	31.6%		32.0%	32.8%	

Los Ingresos por Servicios en Campos Petroleros fueron de $85.197 para los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, en comparación con $29.843 para los tres meses terminados el 30 de junio de 2011, un aumento del 185%. El aumento en ingresos es el resultado del aumento considerable en el tamaño de la flota durante el segundo trimestre de 2012, comparado con el segundo trimestre de 2011 y los aumentos asociados en el número de días de ingresos y el ingreso promedio por día en los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, comparado con los tres meses terminados el 30 de junio de 2011. Durante los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, la Compañía reportaba 2,612 días de ingresos comparados con 1,104 días de ingresos durante los tres meses terminados el 30 de junio de 2011. Los días de ingresos se aumentaron en los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, como resultado de los taladros adicionales adquiridos a través de las adquisiciones corporativas hechas por la Compañía en el 2011 y contratados durante el segundo trimestre del 2012, en comparación con el segundo trimestre del 2011. Para los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, los ingresos promedio por día aumentaron a $32.62 de $27.03 reportados en los tres meses terminados el 30 de junio de 2011. Los ingresos promedio por día se aumentaron en el primer trimestre del 2012 en comparación con el primer

[1] Favor remitirse a "Medidas Ajenas a IFRS"

trimestre del 2011, principalmente como resultado de las altas tarifas de los taladros de Caroil, los cuales son taladros con mayor caballaje y, por lo tanto, cobran mayores tarifas por día. 35 de los 37 taladros de perforación y de workover para trabajo pesado de la Compañía devengaron ingresos provenientes de operaciones de perforación durante los tres meses terminados el 30 de junio de 2012. Durante los tres meses terminados el 30 de junio del 2011, la Compañía devengó ingresos de 15 taladros.

Los ingresos por servicios en campos petroleros fueron de $179,511 para los seis meses terminados el 30 de junio de 2012, en comparación con $49,113 para los seis meses terminados el 30 de junio de 2011, con un aumento de 266%. El aumento en ingresos es resultado del aumento considerable en el tamaño de la flota en los primeros seis meses del 2012, comparado con los primeros seis meses del 2011 y los aumentos asociados en el número de días de ingresos y el ingreso promedio por día en los seis meses terminados el 30 de junio del 2012, comparado con los seis meses terminados el 30 de junio del 2011. Durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2012, la Compañía reportaba 5,630 días de ingresos comparados con 1,852 días de ingresos durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2011. Los días de ingresos se aumentaron en los seis meses terminados el 30 de junio de 2012, como resultado de los taladros adicionales adquiridos a través de las adquisiciones corporativas hechas por la Compañía en el 2011 y contratados durante la primera mitad del 2012, en comparación con la primera mitad del 2011. Para los seis meses terminados el 30 de junio de 2012, los ingresos promedio por día aumentaron a $31.89 de $26.52 reportados en los seis meses terminados el 30 de junio de 2011. Los ingresos promedio por día se aumentaron en el primer semestre del 2012 en comparación con el primer semestre del 2011, principalmente como resultado de las altas tarifas de los taladros de Caroil, los cuales son taladros con mayor caballaje y, por lo tanto, cobran mayores tarifas por día. 35 de los 37 taladros de perforación y de workover para trabajo pesado de la Compañía devengaron ingresos provenientes de operaciones de perforación durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2012. Durante los seis meses terminados el 30 de junio del 2011, la Compañía devengó ingresos de 15 taladros.

Para los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, el margen bruto fue de $26.128 o 30,7%, en comparación con el margen bruto de $9.426 o 31,6% para los tres meses terminados el 30 de junio de 2011. Para los seis meses terminados el 30 de junio de 2012, el margen bruto fue de $57.488 o 32,0%, en comparación con el margen bruto de $16.124 o 32,8% para los tres meses terminados el 30 de junio de 2011. El leve aumento en el porcentaje del margen bruto de los tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2012, en comparación con el porcentaje de margen bruto de los tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2011 refleja el margen bruto superior devengado por los dos taladros de 1500 HP de la Compañía que se movilizaron a Brasil durante el primer y segundo trimestre del 2011. Durante la larga movilización de estos taladros, la Compañía redujo sus costos operativos en comparación con las actividades de perforación.

	Tres meses terminados el 30 de junio			Seis meses terminados el 30 de junio		
	2012	2011	% de Cambio	2012	2011	% de Cambio
Depreciación	7,495	2,494	201%	17,263	4,694	268%

Los gastos de depreciación totalizaron $7,495 en los tres meses terminados el 30 de junio del 2012, en comparación con $2,494 en los tres meses terminados el 30 de junio del 2011. Los gastos de depreciación totalizaron $17,263 en los seis meses terminados el 30 de junio del 2012, en comparación

con $4,694 en los seis meses terminados el 30 de junio del 2011. Bajo la política de depreciación de la Compañía, la depreciación de los taladros y los equipos relacionados se basa en el número de días en operación. El aumento considerable en los gastos de depreciación por los tres y seis meses terminados el 30 de junio de 2012, en comparación con los tres y seis meses terminados el 30 de junio de 2011 es resultado de un aumento importante en el tamaño de la flota de la Compañía y los días operativos relacionados en los tres y seis meses terminados el 30 de junio de 2012, en comparación con el periodo correspondiente del 2011. Durante los seis meses terminados el 30 de junio de 2012, la Compañía registró depreciación en los 35 taladros.

	Tres meses terminados el 30 de junio			Seis meses terminados el 30 de junio		
	2012	2011	% de Cambio	2012	2011	% de Cambio
General y administrativo	10,072	5,689	77%	22,395	9,778	129%

Los gastos generales y administrativos reportados fueron de $10,072 (18.8% de ingresos) para los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, en comparación con los $5,689 (19.1% de ingresos) para los tres meses terminados el 30 de junio del 2011. Los gastos generales y administrativos reportados fueron de $22,395 (12.5% de ingresos) para los seis meses terminados el 30 de junio de 2012, en comparación con los $9,778 (19.9% de ingresos) para los seis meses terminados el 30 de junio del 2011. Durante el segundo trimestre del 2011, la Compañía adquirió a Drillfor y durante el tercer trimestre del 2011, la Compañía adquirió a Caroil, lo cual se sumó al gasto general y administrativo de la Compañía durante los tres y seis meses terminados el 30 de junio de 2012 comparado con los tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2011. Como porcentaje de los ingresos, el gasto general y administrativo se redujo de 19.1% y 19.9% en los tres y seis meses terminados el 30 de junio de 2011, respectivamente, a 11.8% y 12.5% en los tres y seis meses terminados el 30 de junio de 2012 y refleja la masa crítica y mayor base de ingresos asociados con el aumento de las operaciones de la Compañía en Brasil y Colombia después del primer semestre del 2011 y los esfuerzos de la gerencia para realizar las eficiencias asociadas con estas adquisiciones.

En el gasto general y administrativo para los tres y seis meses terminados el 30 de junio de 2012 se incluyen $981 y $2,094, respectivamente, por compensación basada en acciones, comparado con $1,329 y $2,242, respectivamente, reportados para los tres y seis meses terminados el 30 de junio de 2011. El gasto de compensación basada en acciones representa el valor calculado utilizando el modelo de precio de opción de Black-Scholes, en relación con el otorgamiento de opciones de capital.

	Tres meses terminados el 30 de junio			Seis meses terminados el 30 de junio		
	2012	2011	% de Cambio	2012	2011	% de Cambio
Costos de financiamiento netos	6,515	1,928	238%	13,813	4,083	238%

Para los tres y seis meses terminados el 30 de junio de 2012, los costos financieros netos incluyen intereses y amortización de los costos asociados con la línea de crédito de la Compañía y el cambio de valor en las coberturas de tasa de interés de la Compañía, neto de ingresos por intereses. Para los tres y seis meses terminados el 30 de junio de 2011, los costos de financiamiento netos constan de intereses y amortización de costos asociados con la línea de crédito de la Compañía, intereses sobre anticipos a

corto plazo de los accionistas e intereses relacionados con la obligación convertible de la Compañía, neto de ingresos por intereses. Los costos financieros netos se aumentaron a $6,515 para los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, en comparación con $1,928 reportados para los tres meses terminados el 30 de junio de 2011. Los costos financieros netos se aumentaron a $13,813 para los seis meses terminados el 30 de junio de 2012, en comparación con $4,083 reportados para los seis meses terminados el 30 de junio de 2011.

En agosto del 2010, la Compañía adquirió una línea de crédito de $125,000. Durante el tercer trimestre del 2011, se modificó esta línea de crédito. La modificación constó principalmente de un aumento en la línea de crédito a $220,000, incluyendo una línea de crédito renovable de $25 millones, y se negoció en conjunto con la adquisición de Caroil por parte de la Compañía. Los cargos asociados con la línea de crédito se presentaron como reducción directa del valor nominal de la deuda a largo plazo. Se aplicó el método de tasa de interés efectiva y arrojó la amortización del descuento de deuda durante la vida del préstamo. Como resultado, la amortización de los costos de financiamiento relacionados con la linea de crédito de $1,087 y $2,168 se incluyó en los costos de financiamiento netos para los tres y seis meses terminados el 30 de junio de 2012, respectivamente, en comparación con $662 y $1,316 para los tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2011. Además de los cargos de financiamiento asociados con esta línea, la Compañía incurre en gastos de intereses por el monto retirado bajo la línea de crédito a una tasa LIBOR de tres meses, más el 6,5% anual. Durante los tres y seis meses terminados el 30 de junio de 2012, la Compañía registró $4,119 y $8,086, respectivamente, por concepto de intereses relacionados con la línea de crédito en comparación con $1,387 y $2,733, respectivamente, para los tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2011.

Durante el 2010, la Compañía recibió $5.875 en anticipos a corto plazo de Perfco Investments Ltd, empresa de propiedad del Presidente Ejecutivo de la Compañía. Los anticipos a corto plazo incurrieron en intereses a una tasa del 10% anual y se liquidaron en abril de 2011. Durante los tres y seis meses terminados el 30 de junio de 2011, la Compañía registró $38 y $197, respectivamente, por concepto de gastos de intereses relacionados con estos anticipos.

Durante el periodo terminado el 30 de junio del 2012, la Compañía celebró dos acuerdos independientes como cubrimiento a la tasa de interés sobre un total de $100,000 del préstamo a término de $195,000. La Compañía celebró acuerdos flotantes de permuta fija con una tasa LIBOR a tres meses hasta el vencimiento del préstamo a término bajo la línea de crédito de la Compañía. El valor justo de estos pasivos contractuales de la tasa de interés se aumento en $954 y $3,107 para los tres y seis meses terminados el 30 de junio de 2012, respectivamente (2011 - $0).

Los anteriores costos financieros incurridos se compensan parcialmente con los intereses devengados de $65 y $77 en los tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2012, respectivamente, y los intereses devengados de $160 y $163 en los tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2011.

	Tres meses terminados el 30 de junio			Seis meses terminados el 30 de junio		
	2012	2011	% de Cambio	2012	2011	% de Cambio
Contratos de tasa de cambio	480	-	N/A	502	-	N/A

Durante el periodo terminado el 30 de junio de 2012, la Compañía celebró un Collar cero-costo Euro/USD por un total de 19,200 Euros. El contrato consta de 24 contratos con montos nocionales de 800 Euros por contrato. El contrato tiene una vigencia de dos años y el valor justo de este pasivo contractual por cambio de divisas se aumentó $479 y $502 en los tres y seis meses terminados el 30 de junio del 2012, respectivamente (2011 - $0).

	Tres meses terminados el 30 de junio			Seis meses terminados el 30 de junio		
	2012	2011	% de Cambio	2012	2011	% de Cambio
(Pérdida) ganancia en cambio de divisas	239	(99)	341%	(277)	(505)	45%

Además de incurrir en gastos operativos y gastos de capital en la moneda funcional de la Compañía (dólares de Estados Unidos), la Compañía también incurre en gastos operativos y gastos de capital en pesos colombianos (COP), dólares canadienses (CDN $), reales brasileros (BRL), francos africanos (CFA), dólares de Trinidad y Tobago (TTD), Euros y dólares de Guyana (GYD). Las ganancias y pérdidas por cambio de divisas surgen principalmente de la conciliación de las facturas de cuentas por pagar que se denominan en monedas diferentes al dólar de Estados Unidos.

	Tres meses terminados el 30 de junio			Seis meses terminados el 30 de junio		
	2012	2011	% de Cambio	2012	2011	% de Cambio
Renta del patrimonio	627	814	(23)%	1,301	176	639%

En el segundo trimestre del 2010, la Compañía cerró una transacción en la que adquirió una participación del 40% en Warrior, empresa privada de servicios petroleros que opera en el desarrollo y la manufactura de equipos para servicios petroleros. El valor en libros de esta inversión se ajusta para incluir la participación pro rata de las ganancias de la sociedad participada, menos los dividendos recibidos. La renta por patrimonio reportó $627 para los tres meses terminados el 30 de junio de 2012, en comparación con el ingreso de patrimonio de $814 de los tres meses terminados el 30 de junio de 2011. La renta por patrimonio reportó $1,301 para los seis meses terminados el 30 de junio de 2012, en comparación con el ingreso de patrimonio de $176 de los seis meses terminados el 30 de junio de 2011. La renta por patrimonio de los seis meses terminados el 30 de junio de 2012 se aumentó como resultado del aumento en la actividad de Warrior en los dos primeros trimestres del 2012, comparado con los primeros dos trimestres del 2011. En junio del 2012, la Compañía redujo su inversión en Warrior de 40% a 33.87%.

	Tres meses terminados el 30 de junio			Seis meses terminados el 30 de junio		
	2012	2011	% de Cambio	2012	2011	% de Cambio
Costos de adquisición	-	564	0%	-	564	0%

En el segundo trimestre del 2011, la Compañía adquirió todas las acciones emitidas de Drillfor, junto con siete taladros de perforación y uno de workover. Los costos de adquisición en los tres meses terminados el 30 de junio del 2011 representan los costos incurridos para adquirir a Drillfor y sus equipos relacionados.

	Tres meses terminados el 30 de junio			Seis meses terminados el 30 de junio		
	2012	2011	% de Cambio	2012	2011	% de Cambio
Impuesto a la Renta Corriente	1,781	2,538	(30)%	4,653	3,568	30%

Para los seis meses terminados el 30 de junio del 2012, Tuscany registró gastos por impuesto a la renta corriente por $4,653. Para los seis meses terminados el 30 de junio del 2012, los impuestos a la renta corrientes son de $988 en Ecuador, $1,749 en Colombia, $188 en el Congo y $1,728 en Gabón. La Compañía en la actualidad es gravable sobre la base de ganancias en todas las jurisdicciones, a excepción de Canadá, Francia y Colombia. Canadá, Francia y Estados Unidos no reportan fuentes de ingresos en este momento. Para los seis meses terminados el 30 de junio de 2012, la provisión del impuesto a la renta corriente de la Compañía supera el ingreso antes de impuestos como resultado de las pérdidas no tributarias en Canadá, Francia y Estados Unidos. En Colombia, la Compañía aún no es gravable sobre la base de ganancias, pero sí lo es sobre la base de patrimonio.

	Tres meses terminados el 30 de junio			Seis meses terminados el 30 de junio		
	2012	2011	% de Cambio	2012	2011	% de Cambio
Impuesto a la renta diferido (recuperación)	(632)	-	N/A	(1,662)	-	N/A

Durante los seis meses terminados el 30 de junio del 2012, los activos tributarios diferidos de la Compañía en Colombia se revaluaron por cambios en las tasas de cambio de divisas y se registró un activo tributario futuro por pérdidas tributarias llevadas a ejercicios posteriores que se espera utilizar, resultando en una recuperación de impuesto a la renta diferido de $4,357. Esta recuperación se compensó parcialmente con los impuestos a la renta diferidos de $46 en Ecuador, $1,580 en Brasil, $727 en Trinidad y $342 en Tanzania.

Tuscany International Drilling Inc.

Estado Consolidado Condensado Provisional de Posición Financiera (No Auditado)

(expresado en miles de dólares de Estados Unidos)

	30 de junio 2012	31 de diciembre 2011
Activos		
Activos Corrientes		
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	15,592	13,156
Efectivo restringido	274	1,500
Cuentas por cobrar	93,380	84,832
Gastos y depósitos pagados por anticipado	4,867	1,644
Inventario	13,490	15,308
IVA en el extranjero recuperable	1,069	2,994
	128,672	119,434
IVA en el extranjero recuperable	10,064	9,940
Activo Tributario Diferido	8,708	5,225
Inversión a largo plazo	5,848	5,820
Propiedad y Equipo	494,887	501,887
	648,179	642,306
Pasivos		
Pasivos Corrientes		
Endeudamiento Bancario	20,000	20,000
Cuentas por pagar y pasivos acumulados	43,333	63,391
Parte actual de la deuda a largo plazo	37,333	10,000
Impuesto a la Renta por Pagar	10,333	9,470
Pagadero a Accionistas	876	876
	111,875	103,737
Deuda a Largo Plazo	161,876	172,993
Derivados	3,609	-
Pasivo tributario diferido	6,485	4,665
	283,845	281,395
Patrimonio de los Accionistas		
Capital Social	366,300	366,300
Superávit aportado	20,200	18,106
Warrants	25,704	25,704
Otra Pérdida Integral Acumulada	(466)	(251)
Déficit	(47,404)	(48,948)
	364,334	360,911
	648,179	642,306

Tuscany International Drilling Inc.

Estado Consolidado Condensado Provisional de Ingresos y Pérdidas Integrales (No Auditado)

Para los tres y seis meses terminados el 30 de junio de 2012 y 2011

(expresado en miles de dólares de Estados Unidos, a excepción de los datos por acción)

	Tres meses terminados el		Seis meses terminados el	
	30 de junio 2012	**30 de junio 2011**	**30 de junio 2012**	**30 de junio 2011**
Ingresos				
Servicios en campos petroleros	85,197	29,843	179,511	49,113
Gastos				
Servicios en campos petroleros	59,069	20,417	122,013	32,989
Depreciación	7,495	2,494	17,263	4,694
General y administrativo	10,072	5,689	22,395	9,778
(Ganancia) pérdida en cambio de divisas	(239)	99	277	505
(Ingreso) pérdida de patrimonio	(627)	(814)	(1,301)	(176)
Costos de adquisición	-	564	-	564
	75,770	28,449	160,647	48,354
Costos de financiamiento netos	6,515	1,928	13,813	4,083
Ganancia sobre la venta de propiedades y equipos	(44)	-	(44)	-
Pérdida en la venta de inversión	58	-	58	-
Contratos de tasa de cambio	480	-	502	-
Ingreso (pérdida) neta antes del impuesto a la renta	2,418	(534)	4,535	(3,324)
Impuesto a la Renta Corriente	1,781	2,538	4,653	3,568
Impuesto a la Renta Diferido	(632)	-	(1,662)	-
Ganancia (pérdida) neta del periodo	1,269	(3,072)	1,544	(6,892)
Otra pérdida integral				
Conversión de divisas	(58)	(256)	(215)	(197)
Ingreso (pérdida) integral total	1,211	(3,328)	1,329	(7,089)
Ganancia (pérdida) neta por acción (básica y diluida)	0.00	(0.01)	0.00	(0.03)

Tuscany International Drilling Inc.

Estado Consolidado Condensado Provisional de Cambios en el Patrimonio (No Auditado)

(expresado en miles de dólares de Estados Unidos)

	Atribuible a propietarios de patrimonio de la Compañía					
	Capital Social	**Superávit aportado**	**Warrants**	**Otro ingreso (pérdida) integral acumulado**	**Déficit**	**Total patrimonio**
Balance - 1 de enero de 2012	366,300	18,106	25,704	(251)	(48,948)	360,911
Ingreso neto del periodo	-	-	-	-	1,544	1,544
Ajuste acumulado en conversión de divisas	-	-	-	(215)	-	(215)
Ingreso (pérdida) integral del período	-	-	-	(215)	1,544	1,329
Compensación basada en acciones	-	2,094	-	-	-	2,094
Balance - 30 de junio del 2012	**366,300**	**20,200**	**25,704**	**(466)**	**(47,404)**	**364,334**
Balance - 1 de enero de 2011	190,701	2,707	14,392	294	(22,831)	185,263
Pérdida neta del periodo	-	-	-	-	(6,892)	(6,892)
Ajuste acumulado en conversión de divisas	-	-	-	(197)	-	(197)
Ingreso (pérdida) integral del período	-	-	-	(197)	(6,892)	(7,089)
Opciones de compra de acciones para empleados	-	2,242	-	-	-	2,242
Conversión de préstamo	6,168	-	-	-	-	6,168
Emisión de recibo de suscripción	102,321	-	-	-	-	102,321
Compensación basada en acciones	-	-	-	-	-	-
Emisión de acciones	3,299	-	-	-	-	3,299
Costos de emisión de acciones	(5,737)					(5,737)
Ejercicio de warrants	1,026	-	(1,026)	-	-	-
Vencimiento de warrants	-	24	(24)	-	-	-
Balance - 30 de junio del 2011	**297,778**	**4,973**	**13,342**	**97**	**(29,723)**	**286,467**

Tuscany International Drilling Inc.

Estado Consolidado Condensado Provisional de Flujo de Caja (No Auditado)

Para los tres meses terminados el 30 de junio del 2012 y 2011

(expresado en miles de dólares de Estados Unidos)

	Tres meses terminados el		Seis meses terminados el	
	30 de junio 2012	**30 de junio 2011**	**30 de junio 2012**	**30 de junio 2011**
Flujo de caja suministrado por (utilizado en):				
Actividades operativas				
Ganancia (pérdida) neta del periodo	1,269	(3,072)	1,544	(6,892)
Partidas que no afectan el efectivo				
Depreciación	7,495	2,494	17,263	4,694
(Ganancia) pérdida por cambio de divisas no realizada	-	294	-	294
Ganancia sobre la venta de propiedades y equipos	(44)	-	(44)	-
Renta del patrimonio	(627)	(814)	(1,301)	(176)
Amortización de cargos de financiamiento	1,087	662	2,168	1,316
Cambio en el valor justo de los contratos derivados	1,432	-	3,609	-
Compensación basada en acciones	981	1,329	2,094	2,242
Cambios en el capital de trabajo no monetario	(8,871)	(1,159)	(27,952)	(10,021)
	2,722	(266)	(2,619)	(8,543)
Actividades de Inversión				
Adquisición de propiedad y equipos	(7,571)	(20,409)	(10,807)	(52,461)
Ganancia de la venta de propiedad y equipos	588	-	588	-
Adquisición de Drillfor	-	(55,945)	-	(55,945)
Efectivo restringido	(274)	1,926	1,226	1,944
	(7,257)	(74,428)	(8,993)	(106,462)
Actividades de Financiamiento				
Ganancias de la emisión de capital social, neto	-	96,353	-	99,652
Ganancias de la deuda a largo plazo, neto	14,048	-	14,048	-
	14,048	96,353	14,048	99,652
Aumento (reducción) en efectivo y equivalentes de efectivo	9,513	21,659	2,436	(15,353)
Efectivo y Equivalentes de Efectivo, inicio del periodo	6,079	10,953	13,156	47,965
Efectivo y Equivalentes de Efectivo, fin de periodo	15,592	32,612	15,592	32,612
Información Complementaria del Flujo de Caja				

Tuscany International Drilling Inc.

Estado Consolidado Condensado Provisional de Flujo de Caja (No Auditado)

Para los tres meses terminados el 30 de junio del 2012 y 2011

(expresado en miles de dólares de Estados Unidos)

Interés recibido	65	160	77	163
Interés pagado	4,071	1,377	8,063	2,755
Impuesto a la renta pagado	3,789	956	3,789	1,046

Para mayor información, favor contactar a:

Walter Dawson, Presidente Ejecutivo, Reg Greenslade, Presidente & CEO, Matt Moorman, CFO, Tuscany International Drilling Inc., 1950, 140-4th Avenue S.W., Calgary, Alberta; Teléfono (403) 265-8258; Fax (403) 265-8793; Sara Echavarría, Investor Relations Director; Teléfono (571) 3561002 Ext: 3140 o visite nuestra página Web en www.tuscanydrilling.com

ADVERTENCIA PARA EL LECTOR

Las declaraciones que aparecen en este comunicado de prensa contienen información a futuro. Se advierte a los lectores que los supuestos utilizados en la preparación de dicha información pueden ser incorrectos. Los eventos o circunstancias pueden hacer que los resultados reales difieran materialmente de aquellos proyectados, como resultado de muchos riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y demás factores, muchos de los cuales son ajenos al control de Tuscany. Estos riesgos incluyen, pero sin limitación: la construcción oportuna y despliegue de los taladros de perforación, la negociación exitosa de contratos de perforación, la industria de petróleo y gas, los precios de productos de consumo y las tasas de cambio de divisas, los cambios reglamentarios, la explotación exitosa y la integración de tecnología, la aceptación de las tecnologías por parte del cliente, los cambios en la actividad de perforación y las condiciones generales económicas, políticas y comerciales globales. Los riesgos relacionados con la industria pueden incluir, pero sin limitación, los riesgos operacionales, las demoras o cambios en la construcción y despliegue de taladros, los planes, los riesgos de salud y seguridad y la incertidumbre de los estimados y proyecciones de costos y gastos y el acceso al capital. Los riesgos arriba descritos no se deben considerar exhaustivos. Se advierte al lector no depender de manera indebida de esta información a futuro. Tuscany no asume ninguna obligación de actualizar o revisar cualquier declaración a futuro, salvo en la medida en que se requiera de manera expresa en las leyes de títulos valores aplicables.

SE PROHÍBE SU DISTRIBUCIÓN POR SERVICIOS DE CABLE EN ESTADOS UNIDOS O SU DIVULGACIÓN EN LOS ESTADOS UNIDOS. CUALQUIER INCUMPLIMIENTO CON ESTA RESTRICCIÓN PUEDE CONSTITUIR UNA VIOLACIÓN DE LAS LEYES DE TÍTULOS VALORES DE ESTADOS UNIDOS.

La Bolsa de Valores de Toronto no ha revisado, ni asume responsabilidad por la idoneidad o precisión de este comunicado de prensa.

La cotización de las acciones ordinarias de Tuscany en la Bolsa de Valores de Colombia no implica la certificación de la BVC del valor o de la solvencia de Tuscany.